

## COMUNICATO STAMPA

### PRYSMIAN, POSITIVI I RISULTATI DEL PRIMO TRIMESTRE 2019

Milano, 13/05/2019. Il Consiglio di Amministrazione di Prysmian S.p.A. ha approvato oggi i risultati consolidati di Gruppo del primo trimestre 2019<sup>1</sup>.

- **RICAVI DI GRUPPO A €2.771M, CON CRESCITA ORGANICA POSITIVA A +1,9%**
- **TREND POSITIVO NEL TELECOM (CRESCITA ORGANICA +9,8%) E POWER DISTRIBUTION (+15,7%)**
- **BUONE PERFORMANCE DI VENDITE IN NORD AMERICA (CRESCITA ORGANICA +5,4%) E LATAM (6,0%)**
- **MIGLIORA REDDITIVITÀ, ADJ. EBITDA €231M (€198M IN Q1 2018), MARGINE 8,3% (7,2% IN Q1 2018)**
- **UTILE NETTO A €89M (€28M IN Q1 2018)**
- **SINERGIE DA INTEGRAZIONE GENERAL CABLE IN LINEA CON I TARGET RIVISTI AL RIALZO**
- **CONFIRMED GUIDANCE FY19:**
  - **ADJ. EBITDA PREVISTO IN AUMENTO NEL RANGE €950M–€1.020M**
  - **FREE CASH FLOW A €300M ±10% DOPO €90M PER COSTI DI RISTRUTTURAZIONE**

"La crescita organica dei ricavi conseguita nel primo trimestre dimostra la competitività dei nostri Business anche in uno scenario di mercato non facile in diverse aree geografiche", commenta l'Amministratore Delegato Valerio Battista. "In particolare, la positiva performance del Nord America e dell'America Latina conferma il valore strategico dell'acquisizione di General Cable al di là delle sinergie. In miglioramento anche la redditività sulla spinta delle brillanti performance di Telecom e Power Distribution. Le sinergie da integrazione con General Cable sono in linea con gli obiettivi rivisti al rialzo, contribuendo al raggiungimento dei target di redditività previsti per l'intero 2019".

#### RISULTATI ECONOMICO FINANZIARI

I **Ricavi di Gruppo** sono ammontati a €2.771 milioni con una crescita organica positiva, calcolata su base combined, pari al +1,9%, sostenuta in particolare dai Business Telecom (crescita organica +9,8%), con una crescita a doppia cifra nei cavi ottici e nel segmento Multi Media Solutions, e dal solido trend di Energy & Infrastructure con la Power Distribution che realizza una crescita organica del +15,7%. Determinante il contributo del Nord America (crescita organica +5,4%). Ammonta al +6,0% la crescita organica dell'America Latina mentre l'Europa è stabile (0,0%). Escludendo i Progetti (-5,3%), la crescita organica dell'Europa sarebbe stata pari al 2,8%. In lieve calo l'Asia Pacific (-1,0%).

L'**EBITDA Adjusted** è in aumento a €231 milioni (in aumento rispetto a €198 milioni del primo trimestre 2018) includendo €9 milioni derivanti dall'impatto positivo della applicazione del nuovo principio contabile IFRS 16 con efficacia 1 gennaio 2019. In miglioramento i margini con un rapporto EBITDA Adjusted su Ricavi a 8,3% rispetto a 7,2% del primo trimestre 2018. I contributi più rilevanti al miglioramento della

<sup>1</sup> In coerenza con il processo di integrazione, già iniziato nello scorso esercizio, a partire dall'anno in corso, i risultati del Gruppo sono analizzati nel loro complesso (senza più mantenere la distinzione dei due gruppi Prysmian e General Cable). I valori relativi ai primi tre mesi 2019 sono confrontati rispettivamente con i valori del Bilancio Consolidato e, per le grandezze principali di valenza gestionale (Ricavi e Ebitda Rettificato), con i valori presentati su base combined, includendo quindi i risultati di General Cable come se fossero stati consolidati dal 1° gennaio 2018.

Si sottolinea tuttavia, che i valori combined non sono da intendersi dati pro-forma, benché siano stati rideterminati applicando i principali principi e policy contabili del gruppo Prysmian.

redditività provengono soprattutto dal buon risultato di Energy & Infrastructure e dalle efficienze industriali realizzate. Positivo anche l'impatto sulla redditività del solido trend della Power Distribution, in particolare in Nord America, mentre è stabile il risultato del segmento Industrial & Network Components. Di contro, come previsto, il debole *order intake* del 2018 impatta il risultato del Business Projects. Positivo l'impatto delle sinergie dalla integrazione con General Cable, che risultano in linea con i nuovi target rivisti al rialzo.

L'**EBITDA** è in crescita a €220 milioni (€136 milioni nel primo trimestre del 2018), includendo oneri netti legati a riorganizzazioni aziendali, oneri netti non ricorrenti e altri oneri netti non operativi pari a €11 milioni (€17 milioni nel primo trimestre 2018). Tali aggiustamenti includono costi di riorganizzazione e integrazione di General Cable per €3 milioni.

Il **Risultato Operativo** sale a €160 milioni rispetto a €57 milioni del primo trimestre 2018. Il significativo miglioramento è dovuto principalmente all'impatto favorevole del *fair value* dei derivati sui prezzi dei metalli per €43 milioni.

L'**Utile Netto** è in forte miglioramento a €89 milioni rispetto a €28 milioni del primo trimestre 2018.

L'**Indebitamento Finanziario Netto** è pari a €2.900 milioni, €2.761 milioni al netto degli impatti dell'applicazione del nuovo principio contabile IFRS 16 pari a €139 milioni, in linea con le aspettative e con la stagionalità del business.

I principali fattori che hanno influenzato l'Indebitamento Finanziario Netto negli ultimi 12 mesi sono:

- Impatto derivante dall'acquisizione di General Cable a €2.505 milioni, composto dal prezzo corrisposto per le azioni (€1.290 milioni) e dal rifinanziamento del debito netto (€1.215 milioni).
- Flusso di cassa operativo (prima delle variazioni di capitale circolante) positivo per €764 milioni.
- Aumento del capitale circolante netto per €7 milioni.
- Assorbimento di cassa per €240 milioni dovuto a costi di ristrutturazione, integrazione e accessori all'acquisizione General Cable, più l'uscita di cassa relativa ai costi delle riparazioni sul WesternLink.
- Investimenti netti operativi pari a €268 milioni.
- Oneri finanziari netti pagati per €86 milioni.
- Imposte pagate pari a €112 milioni.
- Distribuzione dividendi per €110 milioni.
- Fonti nette rivenienti dall'aumento di capitale pari a €496 milioni.
- Incremento delle passività finanziarie per € 147 milioni a seguito dell'adozione del principio contabile IFRS 16.
- Altre variazioni in aumento per €37 milioni.

DATI CONSOLIDATI DI SINTESI  
(in milioni di Euro)

	3 mesi 2019	3 mesi 2018 – Combined (*)	Variaz. %	3 mesi 2018	Variaz. % Organica dei Ricavi
Ricavi	2.771	2.734	1,3%	1.879	1,9%
EBITDA rettificato ante quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto	223	178	25,3%	133	
EBITDA rettificato	231	198	16,6%	153	
EBITDA	220			136	
Risultato operativo rettificato	155			109	
Risultato operativo	160			57	
Risultato ante imposte	122			38	
Risultato netto	89			28	
Risultato Netto attribuibile ai soci della Capogruppo	88			28	

(\*) I dati includono il perimetro General Cable per il periodo 1° gennaio – 31 marzo 2018.

(in milioni di Euro)

	31 marzo 2019	31 marzo 2018	Variazione	31 dicembre 2018 (*)
Immobilizzazione nette	5.264	2.615	2.649	5.079
Capitale circolante netto	1.333	587	746	658
Fondi e imposte differite	(685)	(293)	(392)	(677)
<b>Capitale investito netto</b>	<b>5.912</b>	<b>2.909</b>	<b>3.003</b>	<b>5.060</b>
Fondi del personale	467	353	114	463
Patrimonio netto	2.545	1.908	637	2.375
<i>di cui attribuibile a terzi</i>	<i>188</i>	<i>177</i>	<i>11</i>	<i>188</i>
Indebitamento finanziario netto	2.900	648	2.252	2.222
<i>di cui IFRS 16</i>	<i>139</i>	<i>n.a</i>	<i>n.a</i>	<i>n.a</i>
<b>Totale patrimonio netto e fonti di finanziamento</b>	<b>5.912</b>	<b>2.909</b>	<b>3.003</b>	<b>5.060</b>

(\*) I dati sono stati oggetto di modifica rispetto ai dati pubblicati a seguito dell'aggiornamento del processo di allocazione del prezzo di acquisizione di General Cable, in quanto ancora in corso il periodo di misurazione che terminerà il 6 giugno 2019, così come previsto dall'IFRS 3 "Aggregazioni aziendali".

## PROJECTS

- **MERCATO 2019 DEI CAVI SOTTOMARINI CONFERMATO A ~€3 MLD, INTENSA ATTIVITÀ DI TENDERING IN CORSO**
- **SOLIDA EXECUTION DELL'ALTA TENSIONE TERRESTRE IN PARTICOLARE IN EUROPA E APAC**
- **CRESCITA ORGANICA RISENTE DEL MINOR LIVELLO DI PROGETTI ACQUISITI NEL 2018**

I Ricavi del primo trimestre 2019 sono stati pari a €368 milioni, con una variazione organica negativa del 5,3% rispetto ai €389 milioni dello stesso periodo del 2018 determinati su base combined. L'EBITDA Adjusted è stato pari a €39 milioni, in crescita rispetto ai €32 milioni del 2018, che risentivano di €20 milioni di impatto negativo dovuto al progetto WesternLink. Il rapporto sui Ricavi è pari al 10,6% rispetto al 8,2% del 2018.

I ricavi dei Cavi e Sistemi Sottomarini hanno risentito del debole *order intake* del 2018. In avvio di anno Prysmian ha acquisito alcuni progetti sottomarini di valenza strategica, tra i quali la prima commessa per il cablaggio di un parco eolico *off-shore* galleggiante in Francia, l'interconnessione energetica sottomarina Fundy Island in Canada e il progetto per un cavo sottomarino in fibra ottica in Cile, che ha segnato il ritorno di Prysmian in questo mercato.

Nell'High Voltage terrestre i risultati positivi già registrati nel quarto trimestre 2018 sono stati confermati anche nel primo trimestre del 2019, grazie alle elevate capacità di execution che il Gruppo ha mostrato in Europa (in particolare Francia e Nordics) e in APAC. Di grande valenza il progetto per lo sviluppo della rete di trasmissione di energia di Washington D.C. acquisito a inizio febbraio. Recentemente è stato avviato il processo di procurement degli importanti progetti di interconnessione SuedLink e SuedOstLink, in Germania.

Il portafoglio ordini per la trasmissione di energia (terrestre e sottomarina) si è attestato a circa €1.700 milioni, in diminuzione rispetto ai €1.900 milioni di fine dicembre 2018 (il portafoglio ordini non include €200 milioni relativi alle commesse per progetti offshore wind acquisiti in Francia nell'agosto 2018). Prysmian è impegnata in una intensa attività di tendering per l'acquisizione di nuovi progetti sottomarini, in un mercato che per il 2019 si conferma attestato su un valore complessivo di circa €3 miliardi.

(in milioni di Euro)	<b>3 mesi 2019</b>	<i>Di cui</i> <i>IFRS 16</i>	<b>3 mesi 2018 – Combined (*)</b>	<b>Variaz. %</b>
<b>Ricavi</b>	<b>368</b>		389	-5,2%
% variazione ricavi	-5,2%			
% variazione organica ricavi	-5,3%			
<b>EBITDA rettificato</b>	<b>39</b>	1	32	21,6%
% su Ricavi	10,6%		8,2%	

(\*) I dati includono il perimetro General Cable per il periodo 1° gennaio – 31 marzo 2018; i dati non includono alcun effetto relativo all'IFRS 16

## ENERGY

- **T&I IN LIEVE CRESCITA. MIGLIORA LA REDDITIVITÀ GRAZIE A MIX DI PRODOTTO E GEOGRAFICO**
- **POWER DISTRIBUTION: FORTE CRESCITA ORGANICA (+15,7%), REDDITIVITÀ IN MIGLIORAMENTO**
- **OVERHEAD: PERFORMANCE DEBOLE CHE RIFLETTE CONDIZIONI COMPETITIVE DI MERCATO IN LATAM**

(in milioni di Euro)

	<b>3 mesi 2019</b>	<i>Di cui IFRS 16</i>	<b>3 mesi 2018 – Combined (*)</b>	<b>Variaz. %</b>
<b>Ricavi</b>	<b>1.967</b>		1.946	1,1%
% variazione ricavi	1,1%			
% variazione organica ricavi	1,7%			
<b>EBITDA rettificato</b>	<b>112</b>	6	86	30,4%
% su Ricavi	5,7%			4,4%

(\*) I dati includono il perimetro General Cable per il periodo 1° gennaio – 31 marzo 2018; i dati non includono alcun effetto relativo all'IFRS 16

## Energy & Infrastructure

I Ricavi di Energy & Infrastructure sono ammontati a €1.310 milioni, con una variazione organica positiva del +3,4%<sup>2</sup> rispetto al 2018, (+5,4% escludendo il business Overhead). L'EBITDA Adjusted si è attestato a €69 milioni<sup>3</sup> da €50 milioni del 2018, con un rapporto sui Ricavi in miglioramento al 5,2% rispetto al 3,9% del 2018.

I risultati del Trade & Installers, nel trimestre, evidenziano un trend di crescita stabile a livello globale grazie, in particolare, al buon andamento di Nord America e APAC, a fronte di un rallentamento del LatAm e a un trend stabile in Europa. La redditività è in miglioramento, in particolare grazie al favorevole mix di prodotto e geografico.

Nella Power Distribution le vendite organiche registrano una forte crescita (+15,7%), in particolare in Nord America ed Europa. La redditività del business è migliorata grazie al mix geografico, alla crescita dei volumi e alla implementazione delle efficienze industriali.

L'andamento nel comparto Overhead risente delle condizioni di mercato molto competitive in Sud America, pur mostrando segnali di recupero.

## Industrial & Network Components

I Ricavi di Industrial & Network Components, sono ammontati a €599 milioni, in calo del 1,6%<sup>3</sup> rispetto allo stesso periodo del 2018 (+0,2% escludendo il segmento Automotive). L'EBITDA Adjusted si è attestato a €41 milioni in crescita rispetto a €36 milioni del 2018, con un rapporto sui Ricavi a 6,9% da 6,0%. Tale miglioramento è sostanzialmente da attribuire alla positiva performance del segmento Renewables, in particolare nell'area LatAm, al positivo trend di crescita del Mining, Wind e Infrastructure e alla solida crescita negli *Elevators* supportata dalle favorevoli condizioni di mercato in Nord America e APAC, a fronte di un andamento stabile in Europa. La performance negativa delle vendite nell'*Automotive* è stata impattata dal minor livello dei volumi in Nord America. L'EBITDA Adjusted è risultato in calo a causa delle condizioni competitive del mercato, parzialmente controbilanciate dagli effetti positivi delle efficienze industriali.

<sup>2</sup> Risultati 2018 rideterminati per includere General Cable.

## TELECOM

- **FORTE CRESCITA DEI RICAVI (+9,8%) GRAZIE AL TREND POSITIVO IN EUROPA E NORD AMERICA**
- **REDDITIVITÀ MIGLIORA CON CRESCITA VOLUMI, AUMENTO CAPACITÀ PRODUTTIVA FIBRA, EFFICIENZE INDUSTRIALI**
- **MMS, BUONA PERFORMANCE GRAZIE A DOMANDA DI DATA CENTERS E CAVI DATI IN EUROPA E MIGLIOR MIX IN NA**

I Ricavi del Business Telecom sono ammontati a €436 milioni, con una variazione organica positiva del 9,8%, supportata dal trend positivo in Europa, e Nord America. L'EBITDA Adjusted, pari a €80 milioni è risultato in linea con il 2018 (rapporto EBITDA Adjusted su Ricavi risulta pari al 18,4% rispetto al 20,1% del 2018).

Escludendo i one-off (il rilascio della svalutazione di un credito vantato verso un cliente brasiliano svalutato nel 2016 e il *carry over* dei risultati positivi del 2017 di YOFC) e gli effetti derivanti dall'applicazione dell'IFRS 16, positivi per €2 milioni, l'EBITDA Adjusted risulta in crescita a €77 milioni rispetto ai €68 milioni del 2018, con un rapporto su Ricavi in crescita al 17,7% dal 17,0% del 2018.

Nel mercato Telecom Solutions Prysmian dimostra di saper intercettare la costante domanda generata dai progetti di sviluppo di reti a banda larga in Nord America, così come benefica del positivo trend di volumi con livelli di prezzo costanti registrati in Europa.

Solida performance nel Multimedia Solutions, in particolare in Nord America grazie anche alla rapida integrazione con General Cable, dove a spingere la domanda contribuiscono i crescenti investimenti nei Data Centers e la forte richiesta di cavi dati per l'industria e gli edifici residenziali.

(in milioni di Euro)	3 mesi 2019	<i>Di cui</i> IFRS 16	3 mesi 2018 – Combined (*)	Variaz. %
<b>Ricavi</b>	<b>436</b>		399	9,1%
% variazione ricavi	9,1%			
% variazione organica ricavi	9,8%			
<b>EBITDA rettificato</b>	<b>80</b>	2	80	-0,6%
% su Ricavi	18,4%		20,1%	

(\*) I dati includono il perimetro General Cable per il periodo 1° gennaio – 31 marzo 2018; i dati non includono alcun effetto relativo all'IFRS 16

## PREVEDIBILE EVOLUZIONE DELLA GESTIONE

Nel 2018 l'economia globale ha registrato una crescita rispetto all'anno precedente, sebbene si siano manifestati segnali di deterioramento ciclico in molte economie avanzate e di paesi emergenti. Nell'area dell'euro la crescita ha mostrato segnali di rallentamento a partire dalla seconda metà dell'anno in parte a causa di fattori temporanei, ma anche per un deterioramento delle attese delle imprese e per la debolezza della domanda.

Il tasso di crescita è rimasto robusto negli Stati Uniti, supportato dai consumi interni e dagli investimenti. In Cina il rallentamento dell'attività economica, in atto dall'inizio del 2018, è proseguito anche negli ultimi mesi, nonostante le misure di stimolo fiscale introdotte dal governo.

Gli inizi del 2019 sembrano confermare il consolidamento di tali trend, con attese di peggioramento di alcune economie. Sull'espansione dell'attività economica internazionale gravano, infatti, numerosi fattori di incertezza e rischiosità: le ripercussioni di un esito negativo del negoziato commerciale tra Stati Uniti e Cina attualmente in corso, il riacutizzarsi delle tensioni finanziarie nei paesi emergenti, le modalità con le quali si concluderà il processo di uscita del Regno Unito dall'Unione Europea (Brexit non ancora finalizzato).

In tale contesto macroeconomico il Gruppo Prysmian prevede, per l'esercizio 2019, una domanda nei business ciclici dei cavi per le costruzioni e industriali in leggera crescita rispetto al 2018. Atteso un trend di moderata ripresa anche nel business dei cavi di media tensione per le utilities, con un andamento eterogeneo nelle diverse aree geografiche. Nel business dei sistemi e cavi sottomarini, il gruppo Prysmian punta a riaffermare la propria leadership, alla luce di un mercato atteso in lieve ripresa rispetto ai livelli del 2018. I risultati di tale business saranno positivamente influenzati dal recupero dell'effetto negativo degli accantonamenti Western Link (€165 milioni). A livello organico nel 2019 è attesa una contrazione per effetto della debole raccolta ordini del 2018. Per i sistemi e cavi in Alta Tensione Terrestre il Gruppo si attende una sostanziale stabilità, con un progressivo miglioramento dei risultati attesi in Cina e nel Sud Est asiatico grazie al nuovo assetto produttivo. Nel segmento Telecom, infine, il Gruppo prevede che la crescita nel 2019 si mantenga solida, sostenuta dalla espansione della domanda di cavi ottici in Europa e Nord America, mentre si attende un rallentamento dovuto alla riduzione di volumi per il mercato australiano, già in corso, e al trend incerto del mercato cinese.

L'effetto traslativo derivante dalla conversione nella valuta di consolidamento dei risultati delle consociate è assunto neutrale sul risultato operativo di Gruppo.

Alla luce delle considerazioni di cui sopra, il Gruppo prevede di realizzare nell'esercizio 2019 un EBITDA Rettificato compreso nell'intervallo €950-€1.020 milioni, in significativo miglioramento rispetto agli €768 milioni registrati nel 2018 (che includeva l'effetto negativo di €165 milioni accantonato per il progetto Western Link). Inoltre, il Gruppo prevede per l'esercizio 2019 di generare flussi di cassa per circa €300 milioni ± 10% (*FCF before acquisition & disposals*). Tale ammontare è al netto della prevista uscita di cassa di €90 milioni relativa alle attività di ristrutturazione e integrazione.

Il Gruppo Prysmian prosegue con l'ottimizzazione della propria struttura organizzativa e produttiva con l'obiettivo di conseguire, entro l'esercizio 2021, un livello di sinergie cumulate derivanti dall'integrazione con General Cable pari a €175 milioni (di cui €35 milioni realizzati a fine 2018), in incremento rispetto al precedente target di €150 milioni nel 2022 e con un anno di anticipo.

La previsione si basa sul corrente perimetro di business della Società.

*La Relazione finanziaria al 31 marzo 2019 del Gruppo Prysmian, approvata dal Consiglio di Amministrazione in data odierna, sarà messa a disposizione del pubblico entro il 15 maggio 2019 presso la sede della società in Via Chiese 6, Milano, e presso Borsa Italiana S.p.A.. Sarà inoltre disponibile in data odierna sul sito internet [www.prysmiangroup.com](http://www.prysmiangroup.com) e presso il meccanismo di stoccaggio autorizzato di cui si avvale la società, all'indirizzo [www.emarketstorage.com](http://www.emarketstorage.com). Il presente documento potrebbe contenere dichiarazioni previsionali ("forward-looking statements") relative a futuri eventi e risultati operativi, economici e finanziari del Gruppo Prysmian. Tali previsioni hanno per loro natura una componente di rischiosità e incertezza, in quanto dipendono dal verificarsi di eventi e sviluppi futuri. I risultati effettivi potranno discostarsi in misura anche significativa rispetto a quelli annunciati, in relazione a una molteplicità di fattori. I dirigenti preposti alla redazione dei documenti contabili societari (Carlo Soprano e Alessandro Brunetti) dichiarano, ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.*

I risultati al 31 marzo 2019 saranno presentati alla comunità finanziaria durante una conference call che si terrà oggi alle ore 18.00, disponibile successivamente, in forma registrata, sul sito del Gruppo: [www.prysmiangroup.com](http://www.prysmiangroup.com). La documentazione utilizzata nel corso della presentazione sarà disponibile quest'oggi sul sito internet di Prysmian all'indirizzo [www.prysmiangroup.com](http://www.prysmiangroup.com), nella sezione Investor Relations, e consultabile sul sito internet di Borsa Italiana [www.borsaitaliana.it](http://www.borsaitaliana.it) e presso il meccanismo di stoccaggio [www.emarketstorage.com](http://www.emarketstorage.com).

## Prysmian Group

Prysmian Group è leader mondiale nel settore dei sistemi in cavo per energia e telecomunicazioni. Con quasi 140 anni di esperienza, un fatturato pari a oltre €11 miliardi, circa 29.000 dipendenti in oltre 50 Paesi e 112 impianti produttivi, il Gruppo vanta una solida presenza nei mercati tecnologicamente avanzati e offre la più ampia gamma di prodotti, servizi, tecnologie e know-how. La società opera nel business dei cavi e sistemi terrestri e sottomarini per la trasmissione e distribuzione di energia, cavi speciali per applicazioni in diversi comparti industriali e cavi di media e bassa tensione nell'ambito delle costruzioni e delle infrastrutture. Per le telecomunicazioni il Gruppo produce cavi e accessori per la trasmissione di voce, video e dati, con un'offerta completa di fibra ottica, cavi ottici e in rame e sistemi di connettività. Prysmian è una public company, quotata alla Borsa Italiana nell'indice FTSE MIB.

### Media Relations

Lorenzo Caruso  
Corporate and Business Communications Director  
Ph. 0039 02 6449.1  
[lorenzo.caruso@prysmiangroup.com](mailto:lorenzo.caruso@prysmiangroup.com)

### Investor Relations

Cristina Bifulco  
Investor Relations Director  
Ph. 0039 02 6449.1  
[mariacristina.bifulco@prysmiangroup.com](mailto:mariacristina.bifulco@prysmiangroup.com)

**ALLEGATO A**

**Situazione patrimoniale - finanziaria consolidata**

(in milioni di Euro)

	<b>31 marzo 2019</b>	<b>31 dicembre 2018 (*)</b>
<b>Attività non correnti</b>		
Immobili, impianti e macchinari	2.774	2.629
Immobilizzazioni immateriali	2.154	2.140
Partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto	313	294
Altre partecipazioni valutate al fair value con contropartita conto economico complessivo	13	13
Attività finanziarie valutate al costo ammortizzato	4	5
Derivati	3	2
Imposte differite attive	176	180
Altri crediti	34	33
<b>Totale attività non correnti</b>	<b>5.471</b>	<b>5.296</b>
<b>Attività correnti</b>		
Rimanenze	1.717	1.511
Crediti commerciali	1.886	1.635
Altri crediti	944	669
Attività finanziarie valutate al fair value con contropartita conto economico	20	25
Derivati	29	19
Attività finanziarie valutate al fair value con contropartita conto economico complessivo	10	10
Disponibilità liquide	459	1.001
<b>Totale attività correnti</b>	<b>5.065</b>	<b>4.870</b>
Attività destinate alla vendita	10	3
<b>Totale attivo</b>	<b>10.546</b>	<b>10.169</b>
<b>Capitale e riserve di pertinenza del Gruppo:</b>		
Capitale sociale	27	27
Riserve	2.242	2.101
Utile/(Perdita) del periodo	88	59
<b>Capitale e riserve di pertinenza di terzi:</b>	<b>188</b>	<b>188</b>
Capitale e riserve	187	188
Utile/(Perdita) del periodo	1	-
<b>Totale patrimonio netto</b>	<b>2.545</b>	<b>2.375</b>
<b>Passività non corrente</b>		
Debiti verso banche e altri finanziatori	3.259	3.161
Altri debiti	11	12
Fondi rischi e oneri	47	51
Derivati	18	9
Imposte differite passive	239	238
Fondi del personale	467	463
<b>Totale passività non corrente</b>	<b>4.041</b>	<b>3.934</b>
<b>Passività corrente</b>		
Debiti verso banche e altri finanziatori	126	98
Debiti commerciali	2.102	2.132
Altri debiti	1.099	989
Derivati	27	41
Fondi rischi e oneri	575	568
Debiti per imposte correnti	31	32
<b>Totale passività corrente</b>	<b>3.960</b>	<b>3.860</b>
<b>Totale passività</b>	<b>8.001</b>	<b>7.794</b>
<b>Totale patrimonio netto e passività</b>	<b>10.546</b>	<b>10.169</b>

(\*) I Prospetti Contabili Consolidati sono stati oggetto di modifica rispetto ai dati pubblicati a seguito dell'aggiornamento del processo di allocazione del prezzo di acquisizione di General Cable, in quanto ancora in corso il periodo di misurazione che terminerà il 6 giugno 2019, così come previsto dall'IFRS 3 "Aggregazioni aziendali".

**Conto economico consolidato**

(in milioni di Euro)

	<b>3 mesi 2019</b>	<b>3 mesi 2018</b>
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	2.771	1.879
Variazione delle rimanenze in prodotti in corso di lavorazione, semilavorati e prodotti finiti	116	121
Altri proventi	12	13
Materie prime, materiali di consumo utilizzati e beni oggetto di rivendita	(1.852)	(1.309)
Variazione fair value derivati su prezzi materie prime	17	(26)
Costi del personale	(370)	(261)
<i>di cui costi del personale relativi a riorganizzazioni aziendali</i>	(4)	(2)
<i>di cui costi del personale per fair value stock option</i>	(1)	(9)
Ammortamenti, svalutazioni e ripristini	(76)	(44)
Altri costi	(466)	(336)
<i>di cui (altri costi) relativi a riorganizzazioni aziendali</i>	-	(1)
Quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto	8	20
<b>Risultato operativo</b>	<b>160</b>	<b>57</b>
Oneri finanziari	(118)	(89)
<i>di cui oneri finanziari non ricorrenti</i>	(1)	(1)
<i>di cui impatti da economie iperinflazionate</i>	(4)	-
Proventi finanziari	80	70
<b>Risultato prima delle imposte</b>	<b>122</b>	<b>38</b>
Imposte	(33)	(10)
<b>Utile/(Perdita) del periodo</b>	<b>89</b>	<b>28</b>
<b>Attribuibile a:</b>		
Soci della Capogruppo	88	28
Interessi di terzi	1	-
<b>Utile/(Perdita) per azione base (in Euro)</b>	<b>0,33</b>	<b>0,13</b>
<b>Utile/(Perdita) per azione diluita (in Euro)</b>	<b>0,33</b>	<b>0,13</b>

**Conto economico complessivo consolidato**

(in milioni di Euro)

	<b>3 mesi 2019</b>	<b>3 mesi 2018</b>
<b>Utile/(Perdita) del periodo</b>	<b>89</b>	<b>28</b>
<b>Utile/(Perdita) complessivo del periodo</b>		
<i>- componenti riclassificabili in periodi successivi nell'Utile/(Perdita) del periodo:</i>		
Proventi/(Oneri) da valutazione a fair value di derivati designati come cash flow hedge - lordo	(7)	(24)
Proventi/(Oneri) da valutazione a fair value di derivati designati come cash flow hedge - effetto imposte	3	8
Differenze di conversione	84	(30)
<b>Totale componenti riclassificabili al netto dell'effetto fiscale</b>	<b>80</b>	<b>(46)</b>
<b>Totale Utile/(Perdita) complessivo del periodo</b>	<b>169</b>	<b>(18)</b>
<b>Attribuibile a:</b>		
Soci della Capogruppo	164	(12)
Interessi di terzi	5	(6)

**Rendiconto finanziario consolidato**

(in milioni di Euro)	<b>3 mesi 2019</b>	<b>3 mesi 2018</b>
Risultato prima delle imposte	122	38
Ammortamenti, svalutazioni e ripristini degli immobili, impianti e macchinari	58	33
Ammortamenti e svalutazioni delle immobilizzazioni immateriali	18	11
Plusvalenze nette su cessione immobili, impianti e macchinari, immobilizzazioni immateriali e plusvalenze da diluizioni in collegate e altri movimenti non monetari	(1)	(1)
Quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto	(8)	(20)
Compensi in azioni	1	9
Variazione fair value derivati su prezzi materie prime e altre poste valutate al fair value	(17)	26
Oneri finanziari netti	38	19
Variazione delle rimanenze	(188)	(175)
Variazione crediti/debiti commerciali	(279)	(169)
Variazione altri crediti/debiti	(167)	(184)
Imposte pagate	(19)	(17)
Dividendi incassati da società valutate con il metodo del patrimonio netto	1	3
Utilizzo dei fondi (inclusi fondi del personale)	(23)	(22)
Accantonamento ai fondi (inclusi fondi del personale) e altri movimenti	(2)	26
<b>A. Flusso netto generato/(assorbito) da attività operative</b>	<b>(466)</b>	<b>(423)</b>
Investimenti in immobili, impianti e macchinari	(36)	(45)
Cessioni di immobili, impianti e macchinari ed attività destinate alla vendita	2	1
Investimenti in immobilizzazioni immateriali	(2)	(2)
Cessioni attività finanziarie valutate al fair value con contropartita conto economico	5	4
Cessioni attività finanziarie valutate al costo ammortizzato	1	
<b>Flusso netto generato/(assorbito) da attività d'investimento</b>	<b>(30)</b>	<b>(42)</b>
Distribuzione dividendi	(5)	
Rimborso Finanziamento BEI	(9)	(9)
Rimborso Finanziamenti per l'acquisizione	(100)	
Erogazione Finanziamento Mediobanca	100	
Oneri finanziari pagati	(86)	(70)
Proventi finanziari incassati	74	60
Variazione altri debiti/crediti finanziari netti	(24)	22
<b>Flusso netto generato/(assorbito) da attività di finanziamento</b>	<b>(50)</b>	<b>3</b>
<b>D. Differenza di conversione su disponibilità liquide</b>	<b>4</b>	<b>(4)</b>
<b>Flusso di cassa complessivo generato/(assorbito) del E. periodo (A+B+C+D)</b>	<b>(542)</b>	<b>(466)</b>
<b>F. Disponibilità liquide nette all'inizio del periodo</b>	<b>1.001</b>	<b>1.335</b>
<b>G. Disponibilità liquide nette alla fine del periodo (E+F)</b>	<b>459</b>	<b>869</b>

**ALLEGATO B**
**Tabella di riconciliazione fra Utile/(Perdita) del periodo, EBITDA ed EBITDA rettificato di Gruppo**

(in milioni di Euro)

	3 mesi 2019	3 mesi 2018
Utile/(Perdita) del periodo	89	28
Imposte	33	10
Proventi finanziari	(80)	(70)
Oneri finanziari	118	89
Ammortamenti, svalutazioni e ripristini	76	44
Variazione fair value derivati su prezzi materie prime	(17)	26
Fair value stock options	1	9
<b>EBITDA</b>	<b>220</b>	<b>136</b>
Riorganizzazioni aziendali	4	3
<i>di cui costi integrazione per acquisizione General Cable</i>	2	-
Costi/(Ricavi) non ricorrenti:		
Altri Costi/(Ricavi) non operativi	7	14
<i>di cui costi accessori per acquisizione General Cable</i>	-	1
<i>di cui costi integrazione per acquisizione General Cable</i>	1	8
<b>Totale aggiustamenti all'EBITDA</b>	<b>11</b>	<b>17</b>
<b>EBITDA rettificato</b>	<b>231</b>	<b>153</b>

**Rendiconto finanziario con riferimento alla variazione della posizione finanziaria netta**

(in milioni di Euro)

	3 mesi 2019	3 mesi 2018	Variazione
<b>EBITDA</b>	<b>220</b>	<b>136</b>	<b>84</b>
Variazione dei fondi (inclusi fondi del personale) ed altri movimenti	(25)	4	(29)
(Plusvalenze)/ minusvalenze su cessioni immobili, impianti e macchinari e immobiliz. Immateriali e da attività non correnti e da diluzioni in partecipazioni	(1)	(1)	-
Quote di risultato in società valutate con il metodo del patrimonio netto	(8)	(20)	12
<b>Flusso netto da attività operative (prima delle variazioni di CCN)</b>	<b>186</b>	<b>119</b>	<b>67</b>
Variazioni del capitale circolante netto	(634)	(528)	(106)
Imposte pagate	(19)	(17)	(2)
Dividendi da partecipazioni in società valutate con il metodo del patrimonio netto	1	3	(2)
<b>Flusso netto da attività operative</b>	<b>(466)</b>	<b>(423)</b>	<b>(43)</b>
Flusso netto da attività di investimento operativo	(36)	(46)	10
<b>Flusso netto ante oneri finanziari</b>	<b>(502)</b>	<b>(469)</b>	<b>(33)</b>
Oneri finanziari netti	(12)	(10)	(2)
<b>Flusso netto incluso oneri finanziari</b>	<b>(514)</b>	<b>(479)</b>	<b>(35)</b>
Distribuzione dividendi	(5)	-	(5)
<b>Flusso di cassa netto generato/(assorbito) nel periodo</b>	<b>(519)</b>	<b>(479)</b>	<b>(40)</b>
<b>Indebitamento finanziario netto iniziale</b>	<b>(2.222)</b>	<b>(436)</b>	<b>(1.786)</b>
Flusso di cassa netto generato/(assorbito) nel periodo	(519)	(479)	(40)
Conversione Prestito convertibile 2013	-	283	(283)
Incremento dovuto all'adozione dell'IFRS 16	(147)	-	(147)
Altre variazioni	(12)	(16)	4
<b>Indebitamento finanziario netto finale</b>	<b>(2.900)</b>	<b>(648)</b>	<b>(2.252)</b>